

EL BREXIT I LA SEVA REPERCUSSIÓ A LES ILLES BALEARS

Segona edició del cicle de conferències sobre els possibles efectes que tindrà a ciutadans i empreses de les Illes Balears la sortida del Regne Unit de la Unió Europea.

Organitzat per les Direccions Generals de Relacions Exteriors i Comerç del Govern de les Illes Balears i el Centre Balears Europa amb col·laboració amb la Cambra de Comerç de Mallorca

JORNADA 1: El Brexit i el sector nàutic

Divendres 20 de novembre de 2020 de 10.45h a 11.45h

Conferència online (plataforma Zoom) en directe des del saló d'actes de la Cambra de Comerç. Es programa en el marc de la Balearic Yacht Show, la primera fira nàutica virtual de les Balears.

Assistents presencialment:

- **Antoni Mercant**, president de la Cambra de Comerç de Mallorca
- **Miquel Piñol**, director general de Comerç del Govern de les Illes Balears
- **Xavier Ramis**, director general de Transport Marítim i Aeri del Govern de les Illes Balears
- **Miguel Ángel Serra**, advocat de Albors Galiano Portales
- **León von Ondarza**, advocat de LVOF Abogados

Nombre d'assistents connectats per Zoom: 60

Persones que han requerit del sistema de traducció simultània –del castellà a l'anglès-:

XXXXXXXX

La conferència ha estat conjunta, intercalant intervencions dels dos advocats.

1. Introducció general

La situació actual és incerta, encara més del que ho era el mes de gener, quan se va celebrar el primer cicle de conferències sobre el Brexit, també a la Cambra de Comerç, organitzat per les Direccions Generals de Relacions Exteriors i de Comerç i el Centre Balears Europa.

No se sap a hores d'ara el desenllaç del Brexit, un tema que ha quedat desplaçat a causa de la pandèmia de la Covid-19. Hi ha dos escenaris possibles:

- Allargar el període transitori, cosa que sembla poc probable
- Sortida sense acord:
 - o 'a l'australiana', o dit també dur, sense acords bilaterals i per tant, els intercanvis comercials s'hauran de regir per les regles genèriques de la Organització Mundial del Comerç.
 - o a la 'canadenca', és a dir, més suau, amb un tractat de lliure comerç que eliminaria la majoria d'aranzels en els intercanvis de mercaderies.

El període transitori acaba el 31 de desembre de 2020 i per tant, l'1 de gener de 2021 el Regne Unit deixarà de ser un país membre de la Unió Europea i es convertirà a tots el efectes en un tercer país. **¿Què significa això des d'una perspectiva duanera?** Que qualsevol mercaderia del Regne Unit serà tractada com una importació, el que implica el pagament de l'IVA i en determinats casos, aranzels també.

L'acord de retirada signat per la Comissió Europea i el Govern del Regne Unit, ratificat a finals de gener de 2020 pels parlaments europeu i britànic, disposa de les següents pretensions:

- Garantir un retirada ordenada i segura jurídicament
- Protegir els drets dels ciutadans
- Establir un període transitori fins el 31 de desembre de 2020
-

2. Introducció nàutica

Un acord sense sortida pot significar un canvi radical per a l'estatus de moltes embarcacions, que passarien de ser de bandera comunitària a deixar de ser-ho, i això afecta tant a les que puguin venir, com a les que ja estan en aigües espanyoles.

NACIONALITAT D'UNA EMBARCACIÓ: determinada per la seva bandera però no la converteix en una mercaderia de la UE, com passa per exemple amb els cotxes. Les embarcacions amb bandera de tercers països, si quan entren a aigües espanyoles paguen IVA a la importació mitjançant un despatx duaner a consum, es consideren mercaderia de la UE.

Com se sap si una embarcació és comunitària?

Apartat 23 de l'article 5 del Reglament núm. 952/2013 del Parlament Europeu i del Consell de 9 d'Octubre de 2013 pel qual s'estableix el Codi Duaner de la Unió (CAU):

- És mercaderia de la Unió la que s'obté enterament al territori duaner de la UE i no incorpora cap mercaderia importada; o bé, s'introdueix al territori duaner procedent d'altres països i es despatxes a lliure pràctica mitjançant una declaració d'importació tramitada a Duanes; bé s'obtenen o produeixen al territori duaner amb mercaderies obtingudes a un territori de la Unió (per exemple: comprar una embarcació construïda a la UE amb materials prèviament importats)

3. Conseqüències teòriques del Brexit a dia d'avui

EMBARCACIONS ABANDERADES AL REGNE UNIT (PROPIETAT O NO DE BRITÀNICS) QUE ES TROBEN EN TERRITORI ESPANYOL ABANS DEL BREXIT.

Si tenen l'IVA pagat haurien de poder seguir estant a aigües espanyols mantenint la seva mateixa situació, és a dir, podrien seguir sent mercaderia comunitària.

Qualsevol embarcació, indiferent de la seva bandera, pot perdre l'estatus de mercaderia comunitària en alguns supòsits, per exemple, si està fora d'aigües comunitàries més de 3 anys.

EMBARCACIONS ABANDERADES AL REGNE UNIT (PROPIETAT O NO DE BRITÀNICS) QUE ENTRIN A AIGÜES ESPANYOLES POST-BREXIT

- Si s'han comprat abans del Brexit i tenen l'IVA pagat, seria lògic que poguessin entrar com si fossin una embarcació comunitària.
- Si són embarcacions noves, i per tant considerades a tots els efectes com a mercaderia no comunitària, quan entrin a aigües de la Unió Europea ho faran en règim d'importació temporal, si en reuneixen els requisits.

QUÈ ÉS EL RÈGIM D'IMPORTACIÓ TEMPORAL?

De forma esquemàtica, amb aquest règim una embarcació podrà quedar a aigües de la UE sense pagar l'IVA i l'aranzel durant un període de temps limitat (18 mesos màxim) si compleix una sèrie de requisits: que l'embarcació estigui abanderada a un tercer país, que el titular estigui establert fora de la UE i que l'ús de l'embarcació sigui per persones establertes fora de la UE (excepte casos especials recollits a l'article 215 del

Reglament núm. 2015/2446). Aquestes embarcacions hauran de fer una declaració simplificada davant les duanes del primer port comunitari al que l'embarcació arribi.

COMPRA D'EMBARCACIÓ DE SEGONA MÀ REGISTRADA AL REGNE UNIT

- Si té l'IVA pagat i ja està en aigües comunitàries, la compra per part d'un ciutadà espanyol estarà subjecte a l'Impost de Transmissions Patrimonials (ITP) o l'impost corresponent al seu país en cas de ser comunitari no espanyol, no necessitant cap tràmit duaner.
- Si la venda es produeix a un professional dedicat a la revenda d'embarcacions, aquesta compra està subjecte a ITP.
- Si no té l'IVA pagat, el comprador haurà de liquidar l'IVA a la importació i l'arancel si correspon.

COMPRA D'EMBARCACIÓ NOVA FABRICADA AL REGNE UNIT

Es gravarà amb l'impost que s'apliqui amb l'entrada del Brexit i al moment d'entrar-la a territori UE s'haurà de pagar IVA i arancel corresponent. Cal recordar que l'IVA tindrà amb el Brexit un cost financer ja que passarà a ser un IVA a la importació i no intracomunitari com era abans del Brexit.

VENDA D'EMBARCACIONS A ESPANYA A UN BRITÀNIC

- Si deixa l'embarcació a aigües espanyoles: cal pagar IVA o ITP, segons procedeixi.
- Si treu l'embarcació d'aigües espanyoles: tramitar el DUA d'exportació a Duanes.

CONSTRUCCIÓ D'EMBARCACIONS

El marcat CE d'una embarcació realitzat per un organisme del Regne Unit, possiblement no sigui admès, tret que s'acabi aplicant el principi de reconeixement mutu entre el Regne Unit i la Unió Europea.

REPARACIÓ D'EMBARCACIONS ABANDERADES AL REGNE UNIT

Les reparacions que es faci a la UE no estaran subjectes al pagament dels drets d'importació, és a dir, estaran exemptes d'IVA, si s'acullen al règim de Tràfic de Perfeccionament Actiu (TPA) i tramiten l'oportú expedient davant duanes del port on realitzaran la reparació.

Les embarcacions de la UE que vulguin fer el refit a Regne Unit podran acollir-se al TPA britànic, però cal definir encara com es tractarà el major valor incorporat quan es reimportin, si s'aplica damunt el valor de la reparació o damunt del nou preu de l'embarcació.

LLOGUER D'EMBARCACIONS DE BANDERA BRITÀNICA

El Govern de les Illes Balears, amb la Llei 2/2020, de 15 d'octubre, de mesures urgents i extraordinàries per l'impuls de l'activitat econòmica i la simplificació administrativa per pal·liar els efectes de la crisi ocasionada per la COVID, modifica el Decret 21/2017 de 5 de maig, pel qual es regula l'activitat de lloguer d'embarcacions.

Quan es vol llogar una embarcació de més de 14 metres, ara és suficient declarar, en comptes d'acreditar, que les característiques específiques -de l'embarcació que es vol llogar- la fan diferents de la resta i per la qual cosa no hi ha cap embarcació abanderada en un país de la UE similar per llogar.

Per tant:

- Les embarcacions de bandera britànica de menys de 14 metres, NO podran fer xàrters a Espanya
- Les embarcacions de més de 14 metres sí podran sempre i quan es declari que no existeixen altres embarcacions amb aquestes característiques abanderades a un país de l'Espai Econòmic Europeu.

Es desconeix si les embarcacions que disposen actualment d'una llicència de xàrter i un despatx vàlid fins el 2021 podran mantenir-la fins a la data de caducitat o el Brexit tindrà un efecte immediat que anul·larà qualsevol tipus d'autorització.

TITULACIONS NÀUTIQUES D'ESBARJO BRITÀNIQUES

Les titulacions britàniques d'esbarjo deixaran de ser vàlides a Espanya per llogar o governar embarcacions de bandera espanyola.

Les titulacions britàniques emparades pel Conveni STCW sí s'acceptaran per llogar embarcacions de bandera espanyola per en cap cas per exercir com a patró a canvi d'una remuneració.

Els títols britànics seran vàlids per a embarcacions de bandera britànica.

4. Valoració de la situació per part dels ponents

Sembla impossible, a dia d'avui, que s'arribi a un acord el 31 de desembre. Així que cal treballar pensant en el pitjor dels escenaris: una sortida a l'australiana, sense convenis bilaterals. A dia d'avui hi ha discrepàncies importants en sectors clau entre la UE i el Regne Unit i sembla també poc probable una extensió del període de transició, tot i que seria el millor que podria passar: els empresaris no estan preparats, ni els espanyols ni els britànics, per fer front a nous tràmits duaners. El més desitjable és que s'estableixi una bona relació a llarg termini.

5. Torn de preguntes dels assistents

- **Quina influència tindrà el Brexit en les empreses de serveis i aprovisionament del iots?**

Ja no hi haurà lliure prestació de serveis. A Espanya, l'entrega de bens dins el propi territori està subjecte a IVA espanyol. En canvi, a França el subministrament a embarcacions està exempta d'IVA. Caldrà posar ordre a nivell comunitari.

- **Què passarà amb les embarcacions ja matriculades al Regne Unit?**

Com s'ha explicat, en funció si tenen o no pagat l'IVA. Recordar que si surten d'aigües comunitàries més de 18 mesos perden l'estatus actual.

No hi ha més temps per a preguntes-respostes, per la limitació horària de l'esdeveniment. Queden per contestar dues preguntes:

- Els ICC certificats de competència emesos per RYA van ser acceptats per l'ús i el xàrter d'embarcacions de 24 metres. Acabarà això el gener de 2021? Podria ser un problema per a les empreses de xàrter d'embarcacions petites sense equipatge de menys de 24 metres y menys de 10m a motor?
- Amb la llicència de conducció d'embarcacions d'esbarjo, es permetrà als titulars de ICC britànics llogar a Espanya una embarcació?

JORNADA 2: El Brexit i el sector turístic

Dimarts 24 de novembre de 2020 de 10h a 11.30h

Conferència online (plataforma Zoom) en directe des del saló de plens de la Cambra de Comerç.

Assistents presencialment:

- **Javier Vich**, president de la comissió de Turisme de la Cambra de Comerç
- **Miquel Piñol**, director general de Comerç del Govern de les Illes Balears
- **Antoni Vicens**, director general de Relacions Exteriors del Govern de les Illes Balears
- **Luis Martínez-Almoyna**, director de Fiadex
- **José Herraiz**, advocat de Lafuente Abogados

Nombre d'assistents connectats per Zoom: 40

1. L'impacte financer del Brexit continua durant la Covid – ponència de Luis Martínez Almoyna

El 2020 ha quedat tot desplaçat per la covid però el món segueix rodant i el procés del Brexit ha seguit el seu curs. A dia d'avui hi ha múltiples factors que afecten al turisme balear i tots són negatius:

- La covid sanitària
- La situació econòmica de tots els països
- La connectivitat aèria... Més de 28 petits *touropersadors* britànics han fet fallida els darrers mesos

Tots desitgem que disminueixi l'impacte de la covid sanitària. Però el que determinarà la temporada 2021 i futures són factors desconeguts a dia d'avui. Hem de ser conscients que vivim en un món més fràgil, més canviant, més ràpida, i ens hem d'acostumar a fer front a tots els imprevistos desconeguts a dia d'avui i que aniran sorgint els propers anys.

Segons les estadístiques (de la presentació de la ponència), la covid contribueix en un 10% en la caiguda del PIB de la UE mentre que el Brexit ho fa al voltant d'un 2%

Però això canviarà en els propers 10 anys. L'impacte de la covid serà menor però el del Brexit serà més elevat, arribant a més o manco a un impacte del -8 % del PIB agregat.

Per tant, a llarg termini, hi ha d'altres aspectes més enllà de la covid que ens han de preocupar.

XIFRES DE CONTEXT

- ✓ Els britànics representen el 25% dels turistes a les Illes Balears i també el 25% de la despesa turística.
- ✓ Les exportacions a Gran Bretanya suposen el 3% de les exportacions balears.
- ✓ Cada any es realitzen unes 1.100 operacions de compra/venda de cases amb britànics implicats.
- ✓ A dia d'avui hi ha uns 15.000 britànics residents a IB i la xifra creix en ordre d'uns 60 nous empadronats cada dia des de l'anunci del Brexit.
- ✓ El tipus de canvi ha tingut un comportament neutral. Va començar l'any amb un canvi del tipus 1-20, va caure dràsticament amb l'inici de la pandèmia i s'ha anat recuperant fins arribar a 1-12. Cal recordar que amb el referèndum del 23 de juny de 2016 va caure de cop un 14% però des de l'arribada de Boris Johnson al Govern s'ha mantingut estable entorn el tipus 1-15. Una lliure forta afavoreix el turisme britànic.
- ✓ Els mercats financers britànics i europeus han tingut un patró de comportament similar. El mes de febrer les complicacions econòmiques es van anticipar a la borsa amb una gran davallada però a dia d'avui –i des d'aquella fatídica data del 13 de març- han incrementat al voltant d'un 20%.
- ✓ La tendència mundial del PIB de les economies nacionals és decreixent

ELS TURISTES BRITÀNICS

L'evolució dels darrers 5 anys era positiva, el mercat britànic es comportava fins i tot millor que l'alemany. Abans de la covid, els visitants britànics suposaven el 25% del total. Per tant, el Brexit no ha tingut cap impacte fins a data del 31/12/2019

Enguany la davallada de turistes se situa al 83%, clarament a causa de la covid. Però la caiguda dels britànics es del 93% mentre que la d'altres mercats emissors és del 70%. Això no és causa del Brexit. Les mesures el mes de juliol a Gran Bretanya van ser molt estrictes, amb la imposició d'una quarantena que va reduir la capacitat de viatjar dels ciutadans.

La despesa dels turistes a les Illes Balears el 2019 va ser de 14mil 800 milions d'euros, gairebé la meitat del PIB (que va ser de 33mil 700 milions). Si la caiguda de l'arribada de turistes és, com dèiem, del 80%, aquesta és l'explicació de perquè l'economia balear ho està passant tan malament.

De mitjana, la despesa dels turistes britànics és superior a la resta de nacionalitats i suposa més o manco el 13% del total. Aquest 2020 aquesta xifra és similar però en canvi han arribat només un 7% de turistes britànics. Això significa que els que han vingut han gastat el doble que anys anteriors.

No hi ha fins a la data operacions que s'hagin motivat pel Brexit, per tant, a dia d'avui no la sortida del Regne Unit de la Unió Europea no està afectant al dia a dia empresarial/econòmic de les Illes. Sí que s'ha notat en empreses més grans de per exemple el sector aeronàutic que han hagut d'anar-se adaptant.

No s'han vist transaccions d'immobles impulsats pel Brexit. Hi ha d'altres factors que sí han influenciat més com pot ser la llei moratòria hipotecària o la nova carència dels préstecs ICO.

FUTUR DEL SECTOR TURÍSTIC

La indústria turística haurà de reconvertir-se per ser més professional i sofisticada, els propers anys s'accelerará la tendència de separar la propietat de la gestió i veurem com es renoven i actualitzen els productes.

El turisme evolucionará en funció de la capacitat econòmica que tinguin els britànics i a hores d'ara això es basa en la seva situació sanitària. El mes de setembre estan patint una pujada molt vertical de casos covid. La seva segona onada està deixant un milió i mig de contagiats i 50.000 morts (xifres totals similars a les d'Espanya però ells tenen el doble de població).

El millor que pot passar al turisme de les Balears és que els dos cicles evolucionin en paral·lel: la corba sanitària millori amb l'arribada de la nostra temporada turística. Canàries està fent un gran esforç per controlar la situació però coincideix en una època en què els britànics no poden sortir del seu país.

L'impacte del Brexit vindrà determinat per la capacitat econòmica dels britànics.

Les projeccions econòmiques més negatives sembla ser que no s'arribaran a produir, ja que la ruptura no serà tan dràstica com temíem el mes de gener i es podran anar tancant diversos acords.

Missatge tranquil·litzador: fins la data, l'efecte del Brexit no s'ha notat i el seu impacte econòmic quedarà minimitzat, més tenint en compte si es compara amb el que està suposant la covid. A més a més, l'escenari està canviant: la sortida de Trump –que era un gran defensor del Brexit–, l'arribada de Biden – caràcter més conciliador i passar irlandès- la remodelació del gabinet de Johnson.

Les conseqüències econòmiques del Brexit són en teoria pitjor per al Regne Unit que per a la Unió Europea, però tot quedarà diluït per la gran cortina de fum que ha suposat la covid.

Les empreses mallorquines han aprofitat el temps per formar-se i preparar-se; les administracions també han fet els deures adaptant, per exemple, ràpidament la terminal d'arribades de l'aeroport.

El Regne unit se la juga més que la Unió Europea i segurament posarà tot de la seva part perquè la transició sigui suau.

2. Brexit o Brexvid? Reflexions sobre un nou escenari de sortida – ponència de José Herraiz

INTRODUCCIÓ

2016 – referèndum. Després ha arribat el comunicat de sortida de la UE, l'acord de retirada i ara, arriba la fi del període transitori. L'objectiu per a totes dues parts és arribar a un acord de lliure comerç i per aconseguir-ho les negociacions es basen en dos principis: equilibri i seguretat jurídica.

Al Regne Unit l'interessa el reconeixement de la seva plena sobirania i a la Unió Europea un equilibri intern per a la resta dels 27 socis. Tot ha de quedar ben lligat perquè en el futur no sorgeixin potencials problemes. Per tant, l'acord ha d'estar molt ben definit i amb una fórmula legal clara. Com que la data de sortida definitiva s'acosta i no s'ha aconseguit aquest acord, la UE ha donat permís als estats perquè arribin a convenis i acords bilaterals en determinats sectors, que queda per veure si seran temporals o definitius.

El principi de negociació es basa en el reconeixement mutu per tal d'arribar a un Brexit pacífic que beneficiï a totes les parts. Això suposaria reciprocitat i harmonització.

TURISME DESPRÉS DEL BREXIT

- Desapareix la lliure circulació de persones. Però el sector turístic pot estar tranquil: NO caldrà visat si l'estança és inferior a 3 mesos.
- Mantindran la lliure circulació els ciutadans amb doble nacionalitat i els qui tinguin familiars britànics al Regne Unit.
- El carnet de conduir serà vàlid fins a un màxim de 9 mesos. Per tant, tampoc suposarà *a priori* cap problema per llogar cotxes durant les estades turístiques.

RESIDÈNCIA, SEGURETAT SOCIAL I ASSISTÈNCIA SANITÀRIA

- Es mantenen els requisits aplicats a tercers països per aconseguir la residència.
- Regne Unit sortirà del sistema comunitari, per tant, la coordinació de Règims de Seguretat Social deixarà d'aplicar-se. També abandonarà el Sistema Electrònic Europeu sobre Seguretat Social. És important tenir actualitzada tota la informació, per prevenció de possibles problemes en el traspàs d'informació.
- Relativa incertesa: la UE ha cedit aquest apartat als països per a negociacions bilaterals. A hores d'ara es desconeix la resposta a preguntes com: quin serà l'estat de les cotitzacions? Quines cobertures cotitzades es pagaran al país on es faci feina? Quins seran els requisits formals?
- Els riscos d'aquesta incertesa són una doble cotització de l'empresa i del treballador, una cobertura parcial o fins i tot una prestació de valor inferior al que tocaria.
- Principis jurídics europeus que estan en joc sense un acord de Seguretat Social ben definit:
 - o Igualtat de tracte
 - o Totalització (de les cotitzacions)
 - o Assimilació proporcional
 - o Exportabilitat
- Sembla ser, i per ara no hi ha motius d'alarma, que la targeta sanitària europea, que permet l'accés al sistema de salut públic d'assistència, seguirà sent vàlida també a Regne Unit (a dia d'avui és vàlida a l'Espai Econòmic Europeu i Suïssa).

PROTECCIÓ DE DADES

- Les dades personals són una extensió dels drets i de les llibertats fonamentals.
- Cal tenir en compte no només on es generen les dades sinó no des d'on es gestionen (és a dir, des de quin país es fan, per exemple, els estudis de comportament dels usuaris online).
- És previsible que no hi hagi problemes i s'arribi a un acord de reconeixement mutu. Això suposaria que no caldrien autoritzacions específiques per a l'ús de les dades personals des del Regne Unit, ja que significaria que, a l'igual que a la Unió Europea, seria el propi estat el qui oferiria les garanties suficients de protecció.

FISCALITAT, CONTRACTES I JURISPRUDÈNCIA

- Els efectes poden estar mitigats, o no, pel Conveni de Doble Imposició entre Espanya i el Regne Unit signat el 2013. Alguns exemples de deduccions fiscals que desapareixeran:
 - o Les deduccions aplicades a nacionals britànics residents a Espanya amb unitat familiar resident a Regne Unit
 - o Les aportacions als fons de pensions del Regne Unit
 - o La despesa en innovació i tecnologia realitzada al Regne Unit
- Incertesa sobre els futurs contractes internacionals: canvia la jurisdicció i el territori aplicable i incrementen els requisits duaners i els costos.
- El Regne Unit surt d'un marc comú i això canviarà la resolució dels litigis. Recomanació: analitzar bé els riscos i renegociar contractes per evitar els tribunals britànics, que d'entre d'altres normatives deixaran d'aplicar per exemple, normes europees com la d'insolvència o la de competència.

CONCLUSIONS

Les conseqüències del Brexit estan en gairebé tots els actors econòmics i legals, però no crec que afectin en gran mesura al sector turístic. I el seu efecte s'anirà diluint amb el pas del temps. Hi ha dues excepcions: el sector assegurances i el transport aeri, que ja s'estan preparant per a la nova situació.

Les dues parts es faran un pobre favor si no arriben a cap acord i crec que sortiria més perdent el Regne Unit. Vull ser optimista ja que amb diverses fórmules serà factible arribar a un acord.

3. Torn de preguntes

Dins el turisme, quins són els sectors més afectats?

Quina valoració feu de l'anunci de la vacuna covid per al 2021?

Com canviarà la connectivitat amb el Brexit?

Respostes durant les pròpies intervencions. Els ponents apunten:

Marínez- Almoyna: Si funciona la vacunació i comencem la temporada al març/abril crec que sota cap concepte estarà influenciada pel Brexit. Existeix una gran demanda

latent, hem vist les finestres d'oportunitat: quan han pogut viatjar, els britànics han sortit. Per tant, el 2021 ha de ser una temporada mitjanament bona.

Herraiz: No veig que hagi d'haver grans canvis. S'ha de trobar l'equilibri entre dret i obligacions de totes les parts. Cal repassar els contractes i preveure els nous escenaris.

Qui s'ha de fer càrrec dels costos de la PCR?

Les Illes Balears tenen una oportunitat pel buit d'operacions i connectivitat que hi ha a dia d'avui. Cal replantejar noves estratègies. Cal valorar si el cost d'assumir aquestes proves és marginal o pot satisfer la demanda, ja que encareixen significativament el paquet turístic. En una estada llarga queda mitigat, però no en una estada curta. Tampoc té impacte en viatges d'alt nivell, per als turistes d'alt poder adquisitiu, que ho veuen com un tràmit de seguretat sanitària.

Com canviarà la facturació de serveis a empreses britàniques?

Cal veure el detall de la pregunta i delimitar de quins serveis es tracta. En línies generals, afectaria a la regla de localització de prestació i per tant, al pagament de l'IVA.

Quant de tempos pot treballar al Regne Unit un britànic resident a Espanya sense perdre els seus drets?

En el marc de la bilateralitat de la Seguretat Social, no els hauria de perdre.

En el marc laboral, cal veure si el contracte és espanyol o no i si l'estada es superior a 6 mesos, ja que en aquest cas ja es considera resident fiscal.

4. Clausura a càrrec de Javier Vich

El president de la comissió de Turisme de la Cambra de Comerç, Javier Vich, ha destacat les següents conclusions:

- L'impacte del Brexit serà a més llarg termini.
- Sembla ser que tots els actors han abandonat la idea d'un Brexit dur.
- És important que la lliure estigui estable i sembla que així és.
- Als hotelers ens tranquil·litza els 3 mesos de lliure circulació que tindran les persones.
- També, que puguin llogar cotxes sense majors problemes.

- Les companyies aèries ja fa temps que s'estan adaptant a la nova situació pre-covid.
- L'administració també s'ha adaptat ràpidament a la nova situació.
- Sabem que existeix una demanda continguda per viatjar a Balears i això ens aporta un poc de llum.
- Esperem entre tots controlar aquesta crisi i tenir una temporada 2021 digne.

JORNADA 3: El Brexit i el sector agroalimentari

Dijous 26 de novembre de 2020 de 10h a 12h

Conferència online (plataforma Zoom) en directe des del saló d'actes de la Cambra de Comerç.

Assistents presencialment:

- **Antoni Mercant**, president de la Cambra de Comerç de Mallorca
- **Miquel Piñol**, director general de Comerç del Govern de les Illes Balears
- **Antoni Vicens**, director general de Relacions Exteriors del Govern de les Illes Balears

Ponents connectats telemàticament:

- **Blanca García Martín**. Subdirección General de Relaciones Internacionales y Asuntos Comunitarios - Subsecretaría de Agricultura, Pesca y Alimentación - Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación
- **Alejandro Lorca**. Subdirección General de Acuerdos Sanitarios y Control en Frontera - Secretaría General de Agricultura y Alimentación - Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación

Nombre d'assistents connectats per Zoom: 20

1. *Brexit i el seu impacte en el sector agroalimentari – Blanca García, Ministeri d'Agricultura, Pesca i Alimentació*

ANTECEDENTS

El 2016 es posa fi a 43 anys de relacions comercials entre el Regne Unit i la Unió Europea i comença el divorci més difícil de la història. Les negociacions s'inicien el 2017 i es tanquen el 2020 amb un acord de retirada i una declaració política. El Regne Unit va abandonar la Unió Europea l'1 de febrer de 2020 i ara estem a les portes de la fi del període transitori, que finalitza el 31 de desembre de 2020.

L'acord de retirada contempla una separació ordenada en la qual es garanteixin els drets dels ciutadans, una liquidació financera i s'estableixin tres protocols per Irlanda del Nord, Xipre i Gibraltar.

La declaració política defineix la base de la futura relació entre Regne Unit i Unió Europea i estableix que l'objectiu de la relació econòmica ha de ser el lliure comerç

(sense aranzels ni quotes) i que es mantingui el principi del *level playing field*; i s'han d'arribar a acords en matèria de seguretat i sobirania.

A hores d'ara el principi del *level playing field* està sent un problema a les negociacions, ja que no s'acaba de definir el marc comú de normes que han de complir les parts per mantenir la igualtat d'oportunitats i nivell de competència, com poden ser les ajudes d'estat o les normes mediambientals. També està sent un problema la governança, ja que cal establir un mecanisme de diàleg i de solució de controvèrsies i el Regne Unit no vol sotmetre's al Tribunal de Justícia de la Unió Europea.

Durant el període transitori s'estan establint les negociacions i les preparacions per al futur. Durant aquest temps, fins 31 de desembre:

- Es continua **aplicant al legislació de la UE** tot i que el Regne Unit ja no forma part de les institucions. Regne Unit ja ha començat a negociar acords bilaterals amb d'altres països.
- La base de la negociació es basa en la declaració política i està sent especialment difícil en els àmbits de la governança (el Regne Unit no vol cap vinculació a la justícia europea), el *level playing field* (no hi ha acord en quines normes s'han d'incloure) i la pesca (delimitar quotes i accés a aigües). Ja s'han fet 9 de les 11 **rondes negociadores** i s'ha entrat en un període on la informació pública està molt restringida. Estan sent complicades: van començar al març, es van aturar per la covid-19, es van reprendre telemàticament, tornaven a fer-se presencials i ara tornen a ser telemàtiques per un positiu a l'equip negociador. A més a més, el Govern britànic tramita una llei de mercat interior que contradiu el protocol d'Irlanda del Nord i el mes de juny anuncia que NO vol allargar el període transitori. Les rondes negociadores han d'acabar en breu, ja que el mes de gener hauria d'entrar en vigor la nova relació i cal passar els corresponents tràmits parlamentaris.
- **Preparació.** Hi hagi o no acord, i sigui com sigui, hi haurà canvis: el Regne Unit serà un país tercer amb tràmits duaners. La Unió Europea ha publicat més de 80 notes preparatòries dirigides als operadors econòmics de diferents sectors. Les darreres són les del mes de juliol. Hi ha preparat un fons de reserva de 5.000 milions d'euros per als sectors més afectats pel Brexit però encara no s'ha decidit com es repartiran ni com es gestionaran. Espanya també s'està preparant a nivell logístic (increment de personal en llocs com punts de control fronterers), a nivell de sistemes informàtics i també en quant a informació a empreses i ciutadans.

ALGUNES XIFRES

- ✓ Espanya és el cinquè soci comercial del Regne Unit.
- ✓ El 8% de les exportacions agroalimentàries espanyoles són al mercat britànic, amb un valor de 4mil milions d'euros.
- ✓ El 7% de les exportacions del Regne Unit a la Unió Europea tenen Espanya com a destí.
- ✓ El sector agroalimentari del Regne Unit és molt dependent de les importacions, ja que la seva taxa de cobertura és del 45%
- ✓ Principals productes agroalimentaris exportats al Regne Unit el 2018: fruits vermells, kiwi i caqui; vi i most; cítrics; hortalisses fresques o refrigerades; oli d'oliva; col i colors; raïm i passes; tomàquets; albercocs, cireres, presses i prunes; i, enciams i xicoires.

IMPACTE AL SECTOR AGROALIMENTARI ESPANYOL – FUTURA RELACIÓ

- ✓ Tot dependrà si s'arriba a un acord de lliure comerç amb zero aranzels i zero quotes, que seria l'escenari desitjat; o, ens regim per les condicions de l'Organització Mundial del Comerç on s'estableixen aranzels globals comunitaris per bens sensibles com serien els agroalimentaris.
- ✓ Passi el que passi, això suposarà una **pèrdua de competitivitat** de les nostres empreses: el Regne Unit ja està signant acords amb països competidors com Marroc o Tunísia; hi haurà una sobre oferta en el mercat comunitari; cada operador haurà de tenir un pla de contingència analitzant bé els canvis que patirà i com integrar-los en la seva operativa diària.

PÀGINES INFORMATIVES OFICIALS PER A PODER PREPARAR-SE EMPRESARIALMENT

- ✓ Ministeri d'Agricultura, Pesca i Alimentació
<https://www.mapa.gob.es/es/ministerio/ministerio-exterior/brexit/default.aspx>
- ✓ Unió Europea
https://ec.europa.eu/info/european-union-and-united-kingdom-forging-new-partnership_en
- ✓ Notes preparatòries de la Comissió Europea
https://ec.europa.eu/info/european-union-and-united-kingdom-forging-new-partnership/future-partnership/getting-ready-end-transition-period_es

- ✓ Govern del Regne Unit
<https://www.gov.uk/transition>

2. El Brexit i els controls en frontera amb el Regne Unit: normes veterinàries i fitosanitàries – Alejandro Lorca, Ministeri d'Agricultura, Pesca i Alimentació

INTRODUCCIÓ

Les normes sanitàries i fitosanitàries (SPS) són regulacions nacionals per preservar la salut pública, veterinària i fitosanitària. Estan reconegudes per l'Organització Mundial del Comerç qui estableix els criteris per a la seva comunicació i adopció. Afecten a totes les fronteres exteriors de la Unió Europea. El seu objectiu és evitar la introducció i dispersió de malalties animals i plagues. Les exportacions han d'estar conforme a la normativa SPS del país de destí i necessiten d'una certificació. A hores d'ara encara no hi ha legislació publicada de la nova normativa britànica. Per tant, els escenaris descrits poden variar. La normativa per a la importació la marca la Unió Europea i serà la mateixa que per a països tercers i per tant, a hores d'ara sembla més clara. Aquestes normes afecten els següents productes:

- Àmbit veterinari:
 - Animals vius (també els de companyia)
 - Productes d'origen animal
 - Productes reproductius
 - Subproductes animals
 - Instal·lacions i medis de transport
- Àmbit fitosanitari:
 - Vegetals: plantes vives i les seves parts.
 - Productes vegetals: grans, fusta, embalatges de fusta, branques o suro.
 - Altres objectes com maquinària agrícola.

Els controls en frontera són les inspeccions que es realitzen per a verificar el compliment de les normes SPS i comporten control documental, control d'identitat i control físic.

IMPACTE DEL BREXIT

EXPORTACIONS: Augmentarà l'activitat certificadora. Es calcula que fins un 54% degut a que s'hauran de certificar les exportacions de fruites i hortalisses.

IMPORTACIONS: Augmentarà la càrrega de feina als llocs de control en frontera. Es calcula que pot incrementar-se fins un 56%

Per aquest motiu, el Govern està reforçant les plantilles als Serveis d'Inspecció.

Això també suposarà un gran impacte logístic: llargues coes de camions als punts fronterers.

ASPECTES PRÀCTICS

- Importacions.

Normativa comunitària. En vigor a partir de l'1 de gener de 2021 per a totes les importacions del Regne Unit (inclòs Gibraltar, però no Irlanda del Nord).

Regulacions d'aplicació:

- Sanitat Animal: [Reglament \(UE\) 2016/429](#)
- Sanitat Vegetal: [Reglament \(UE\) 2016/2031](#)

Totes les mercaderies hauran de tenir un certificat veterinari de la UE específic per al producte emès des del Regne Unit (existeixen 213 models).

Tota la importació serà sotmesa a control documental i d'identitat i a controls físics aleatoris.

El Regne unit s'haurà d'incloure a la LISTA de país tercer autoritzat per exportar a la Unió Europea i també els seus establiments autoritzats (a través d'un PIF). Se'ls ha proposat usar l'actual sistema informàtic TRACES per als seus enviaments a la UE.

Les importacions estan regulades per Sanitat Vegetal en tres nivells:

- Prohibició permanent o temporal
- Regulat (amb requisits i inspecció en funció del risc)
- Exemptos (importació lliure): plàtan, pinya, coco, durian i dàtil.

- Exportacions.

A 5 setmanes del Brexit, no hi ha legislació publicada. Tota la informació desenvolupada està basada en la que figura a la web del Govern britànic i per tant, és susceptible de ser modificada. S'estableixen tres fases en les quals es van incrementant paulatinament els controls. La primera fase comença l'1 de gener de 2021, la segona l'1 d'abril i la tercera l'1 de juliol.

- **Animals vius.** Fase 1: control en destí segons risc i control documental remot. Fase 3: control documental, d'identitat i físic en frontera.

- **Productes d'origen animal.** Fase 1: entrada per qualsevol port o aeroport. Fase 2: certificat sanitari d'exportació. Fase 3: control documental, d'identitat i físic en frontera.
- **Subproductes d'origen animal d'alt risc.** Fase 1: control remot. Fase 3: control documental, d'identitat i físic en frontera.
- **Vegetals d'alta prioritat** (s'inclou aquí la patata). Fase 1: certificat fitosanitari i inspecció al punt d'arribada. Fase 2: taxa d'inspecció fitosanitària. Fase 3: control documental, d'identitat i físic en frontera.
- **Vegetals i productes vegetals regulats** (pendent de regular el llistat). Fase 2: certificat fitosanitari. Fase 3: control documental, d'identitat i físic en frontera.
- **Productes exempts** (perquè no es produeixin al Regne Unit): coco, pinya, dàtil, plàtan i durian; cítrics; kiwi, caqui, mango, fruita de la passió i gauyaba; boles de cotó; fulles de curry; i, productes processats i ultracongelats.

EMBALATGES

Tot i que les mercaderies no estiguin subjectes a control sanitari, si els embalatges són de fusta (caixes, gàbies, palets, carretons...) hauran de complir la norma NIMF-15, tant per a la importació com per a l'exportació.

EQUIPATGES PERSONALS

Queda prohibit dur del Regne Unit vegetals sense certificat fitosanitari ni productes d'origen animal.

L'entrada al Regne Unit de vegetals i productes vegetals segueixen el mateix calendari que els enviaments comercials. L'entrada de productes d'origen animal (llet, embotits, formatges...) està autoritzada fins a l'1 de juliol.

ANIMALS DE COMPANYIA

Els passatgers procedents del Regne Unit hauran de dur identificat, documentat i vacunat l'animal. Caldrà adaptar els aeroports de Palma, Eivissa i Menorca. Normativa: [Reglament \(UE\) 576/2013](#)

Els passatgers amb destí Regne Unit hauran d'usar una ruta autoritzada, dur un certificat o passaport de l'animal, vacunat i tractat pels paràsit.

CAS PARTICULAR: LA PATATA

Estan regulades com a vegetals d'alta prioritat. A partir de l'1 de gener se'ls demanarà:

- Certificat fitosanitari i requisits específics encara per determinar
- Inspecció documental en remot
- Inspecció d'identitat i física en destí
- Pre-notificació en PEACH

CONSIDERACIONS FINALS

Independentment del tipus d'acord al que s'arribi, l'1 de gener de 2021 els productes agrícoles i ramaders hauran de sotmetre's a la legislació sanitària i fitosanitària que el Regne Unit estableixi.

Tots els exportadors hauran d'haver realitzat els següents tràmits:

- [Número EORI](#) expedit per algun [Estat Membre](#).
- Conèixer el [codi del producte](#) per realitzar la [Declaració Duanera](#) i abonar els impostos i aranzels aplicables.
- Donar-se d'alta a les aplicacions de certificació a l'exportació:
 - o Animals i productes animals: [CEXGAN](#)
 - o Vegetals i productes vegetals: [CEXVEG](#)

3. Cas particular: MATEU EXPORT

L'any 2019, Espanya va exportar 8.000 quilograms de patates al Regne Unit, dels quals més de 5 milions i mig eren procedents de les Illes Balears (70% aproximadament). I enguany la proporció està sent molt similar: dels 7 milions i mig de patates espanyoles que han arribat al Regne Unit, el 73% són procedents de les Illes Balears.

Fa gairebé 100 anys que s'exporten patates des de Sa Pobla i una de les principals empreses és Mateu Export. El seu propietari, Joan Mateu, exposa la seva valoració del Brexit:

- Deman un esforç a les administracions perquè l'expedició de certificats que ara ens veurem obligats a fer sigui ràpid àgil.

- Les empreses de patates de Sa Pobla, ja s'estan preparant pel Brexit: des de fa anys se cerquen nous mercats, tot i que no són tan grans com el britànic ni els seus habitants tenen un poder adquisitiu tan elevat.
- El nostre objectiu és lluitar per mantenir-nos al mercat britànic i no perdre el que ens ha costat tants anys d'esforç.
- Sabem que patirem un sobre cost. Potser d'aranzels, però segur d'altres com per exemple en el valor del transport a causa d'haver d'estar més temps en passar la frontera i superar més controls i per l'adaptació dels palets a la nova normativa, entre d'altres.
- Aquesta situació se suma als contingents desproporcionats que autoritza la Unió Europea d'altres països i que posa en situació d'abisme l'agricultura espanyola.
- El Brexit posarà a prova la capacitat del sector a reaccionar. Se'ns tanca una porta que consideràvem de ca nostra. Necessitem el recolzament de les administracions.

4. Torn de preguntes

Consideren que la duana i els molls de Palma, els departaments fitosanitaris, tindran la capacitat per expedir els certificats o haurem d'anar a la frontera?

A Palma ja existeix un punt que podria dur a terme aquesta expedició. Però seran els requisits que imposi el Regne Unit -i que encara es desconeixen- els que determinaran la complexitat de l'operació. Com que encara no s'ha publicat la normativa, no es té clar la càrrega addicional de treball que suposarà tot plegat. Esperem que sigui factible aquesta certificació des de Balears.

Com afectarà l'exportació de vi? A part dels palets, quins altres impostos s'aplicaran?

El vi, al tractar-se de beguda alcohòlica, està subjecte a l'impost especial que el Regne Unit ja ha publicat i entren en vigor l'1 de gener.

Respecte l'exportació de formatges, es preveu algun requisit especial?

Sembla ser que fins l'1 d'abril de 2021 el formatge no serà objecte de control. Però cal tenir ja el número EORI, conèixer el règim aranzelari i saber també el certificat que s'exigirà per aquest producte.

Se solucionarà el tema de les mascotes?

Tant de bo, ja que ha estat un moviment lliure fins ara. Tots els passatgers en trànsit que hagin sortit abans de 31 de desembre no estan sotmesos a aquests requisits. Però

tot fa pensar que no hi haurà frontera invisible per les mascotes. Ahir es va publicar el model de certificat per anar al Regne Unit amb mascotes, així que em sembla que ens hem d'oblidar de la situació actual.

Com afectarà a l'elaboració de càrnics com és la sobrassada?

Cal veure els certificats que s'exigiran i en base a això preparar-se per exportar, però encara no s'ha publicat la normativa que ho regularà.

JORNADA 4: El Brexit i la ciutadania

Dimarts 1 de desembre de 2020 de 10h a 11h

Conferència online (plataforma Zoom) en directe des del saló de plens de la Cambra de Comerç.

Assistents presencialment:

- **Miquel Piñol**, director general de Comerç del Govern de les Illes Balears
- **Antoni Vicens**, director general de Relacions Exteriors del Govern de les Illes Balears
- **Jason Moore**, director del Majorca Daily Bulletin
- **Jonny Greenal**, propietari Balearic Helicopters
- **Susana Munar**, vicesecretària general de la Cambra de Comerç

Nombre d'assistents connectats per Zoom: 24

Persones que han requerit del sistema de traducció simultània –de l'anglès al castellà-:
XXXXXXXX

1. Els reptes del Brexit a Mallorca – Jason Moore

El Brexit... quin malson... Fa quatre anys em vaig despertar per descobrir que el meu país havia votat per sortir de la Unió Europea i se'm va caure el món a sobre. Tot el que fem depèn d'Europa i el valor de la lliure va caure en picat. De cop i volta ser propietari d'una casa a Mallorca era molt car i això va repercutir també en la publicitat del nostre diari. Després, està tota la paperassa per viure aquí, no serà tan fàcil com abans.

Abans dels problemes, vull parlar de la història: els britànics mai ens hem sentit còmodes a la Unió Europea. La idea de la unió no era la tassa de té que tots voldríem. Per exemple, els meus pares: tot i que venien de vacances aquí, no eren partidaris d'una Unió Europea. **No és que fossin anti-europeus, era el tema de la unió que no els hi feia gràcia.** Durant molts anys hi ha hagut una campanya contra la Unió Europea, per exemple la llençada pel diari *The Sun*. El missatge era que els europeus 'robaven'. El Govern ha estat dividint a la gent. Què va tombar a Margaret?: Europa.

Jo crec que tothom pensava que la votació estaria propera, però no tant. Però la campanya del Brexit va tocar una corda sensible dels britànics: deien que hi hauria més diners pels britànics, més diners per la seva Seguretat Social, menys immigració i que el Regne Unit podria alçar-se en solitari com un gran líder comercial. A més a més, la sensació era a la Unió Europea li donava igual el resultat, no els preocupava el fet que marxessin o això era la sensació que es tenia.

La gent diu que si a dia d'avui es tornés a votar guanyaria quedar-se a Europa, però jo no ho tinc clar. Les enquestes diuen que el 48% vol quedar-se a la Unió Europea i el 52% vol el Brexit.

Vull donar les gràcies a les autoritats espanyoles i balears per ajudar tant als britànics en fer tots els canvis de documentació amb tanta diligència. Molts residents han pogut posar els seus papers al dia. El dia 1 de gener molta gent serà immigrant il·legal si no té els permisos arreglats i el govern d'aquí està ajudant molt per facilitar els canvis.

Jo no som molt optimista, hi ha moltes coses que canviaran: per exemple, l'assistència sanitària, les transferències econòmiques Europa-Anglaterra, o la compra de cases, si el preu de la lliure baixa.

I què passarà amb els turistes? El gran temor és si es demana visat. Desafortunadament, Espanya no pot fer res per alleugerar aquest problema. Crec que la gent va votar una cosa en la que a dia d'avui no hi acaba de creure, però no hi ha marxa enrere. Els partits anti-Brexit, liderats per Cameron, advertien que la lliure cauria, que els vols serien més cars, que seria més difícil tot... però la gent no s'ho creia i desafortunadament tenia raó.

Gran Bretanya és una nació comercial i abans ja hem estat entre l'espasa i la paret. Ara es torna a obrir el mercat i es podran establir nous acords de comerç amb països de la Commonwealth i també amb els Estats Units. Estic intentant ser optimista. Ara veurem què passa amb el canvi de Govern als Estats Units. Gran Bretanya té una economia basada en els serveis, fabrica molt pocs productes i compra molt a Alemanya, Espanya, Estats Units... Els britànics no deixaran de consumir, així que el mercat existeix. A veure quins acords es tancaran. Som un mercat potencial interessant per Europa, som la 5ª economia mundial. I ara hi haurà més competició.

El problema que veig són els 6 primers mesos: què passarà al principi? Poden ser uns mesos terribles i això em causa inquietud i a més, coincideix amb la pandèmia provocada per la covid. Però a llarg termini tinc la confiança que això pot funcionar. Xerro de 2-3 anys. Personalment penso que junts som més forts i els problemes es poden resoldre millor.

Estic trist de tot això perquè he viscut a Mallorca 40 anys i això és casa meva. No vull que penseu que els britànics som anti-europeus, els britànics estimen Europa i Espanya, en tot cas són anti-Unió Europea. A dia d'avui estan tristos per no passar les seves vacances aquí per culpa de la covid. Estic segur que quan acabi la pandèmia, tornaran. I si han d'aconseguir un visat, se'l treuran. La història d'amor dels britànics amb Mallorca continuarà sempre. Els britànics fa 100 anys que venen aquí de vacances.

Hi haurà problemes però se solucionaran. Quan jo vaig començar a treballar aquí ja vaig haver de tramitar un permís de treball, per tant, ja hi havia paperassa. Però igualment es venia de vacances, s'estima Mallorca. Hi ha motius per estar inquiet, i sento pena per les empreses que depenen del mercat britànic, que sempre és en forma de serra, poc estable. Però hem de tenir fer en Europa i en el poble britànic. Mallorca és part de la forma britànica de vida.

Però no ens enganyem la Unió Europea també té problemes que ha de resoldre: és una organització que cal que sigui revisada, ha de ser més democràtica, ha d'estar més en contacte amb la gent del carrer. Per exemple, amb la covid hi ha tantes polítiques com països, perquè no es pot introduir una política pròpia per tot el conjunt? Em temo que si la Unió Europea no es redreça, altres països seguiran el Regne Unit.

2. Canvis a l'aviació, costos i efectes sobre el turisme – Jonny Greenall

Cas particular de Jonny Greenall.

Fa 27 anys que viu a Mallorca. Pilot comercial amb una llicència europea. Instructor de vol i examinador europeu. Propietari de Balearic Helicopter, fundada el 2015, es dedica a visites turístiques i a formació per a la llicència europea per volar helicòpters. El client és d'alt poder adquisitiu: el *tour* va dels 200 als 2.400 euros i la formació costa entre 25.000-50.000 euros. Ve gent de tot Europa, ja que el clima és molt propici, i es queda de mitjana a Mallorca uns dos mesos (solen tenir casa aquí o vaixell o lloguen cases). Es calcula que aquests clients -tant turistes com "estudiants"- es gasten 1.000€/dia, per tant inverteixen MOLT en l'economia local.

Amb el Brexit, i si no hi ha cap acord, la UK Civil Aviation Authority deixarà d'estar sota el paraigües de la EASA (organisme regulador europeu) i dependrà directament de la ICAO (organisme internacional de la ONU).

Què suposa? Que la llicència comercial obtinguda al Regne Unit no servirà per volar a Europa. Per tant, cal tramitar el canvi de llicència, de la britànica a l'europea, que costa uns 1.000 euros, temps i paperassa. Tampoc es podrà contractar pilots britànics. I tampoc es podrà llogar helicòpters registrats a Europa amb llicència britànica a partir de l'1 de gener si no hi ha acord. Per tant, Mallorca perdrà els clients britànics que venen a Mallorca i lloguen helicòpters.

Tampoc es podrà operar a Europa amb un helicòpter registrat al Regne Unit. El canvi de registre costa uns 5.000 euros.

L'aprovació de la llicència per volar tampoc servirà. Per tal caldrà fer una nova aprovació a EASA, que costa uns 15.000 euros.

Tampoc es podran formar pilots britànics a Europa, ni fer hores de vol, ni examinar-se.

El cost del canvi de tots els papers a causa del Brexit ha suposat per Balearic Helicopters uns 25.000 euros, que se sumen a les pèrdues ocasionades per la covid -en què durant un temps s'ha prohibit volar. L'estimació de pèrdues per al 2021 és del 45% i el plantejament d'obrir-se a nous mercats, ja que el britànic es perd.

Mallorca, probablement, també perdrà aquest mercat d'alt poder adquisitiu que venir a l'illa per volar o per aprendre a volar.

3. Torn de preguntes

Confien en què es puguin arribar a convalidar les llicències de vol britàniques?

Esper que s'arribi a un acord en aviació, no sé quin, però és desitjable ja que això és un problema a nivell europeu.